



中川 健司 代表

複 雑で選択肢が数多い住宅や保険、証券から本当に自分に合うものを選ぶのは難しい。そんな時頼りになるのが、独立系ファイナンシャルプランナー（FP）。特定企業ではなく複数社の商品から、ライフプランにマッチしたものを中立公正に提案してくれる。エフピーコンシヤスの中川健司代表は「住まい」「保険」「資産管理」に精通した独立系FPとして評価を高めている存在。もともと工作機械などのモノづくり企業に勤めた異色のキャリア

を持つ。現物不動産への投資をした際、専門用語ばかり駆使する金融機関の説明が分からず戸惑った経験がFPへの転身を志すきっかけだったという。CFP（国際水準のFP上級ライセンス）も持つ実力派だ。「ライフプラン・シミュレーション」は特に喜ばれているサービスのひとつという。ヒアリングを通じ、人生の3大支出「住宅」「教育」「老後」を始めとした支出とそれらによる貯蓄残高の推移を「キャッシュフロー表」として明快に作成。それを基に理想と現実を横断したライフプランを考える。「自分自身の人生設計を客観的に見るのは案外難しいものですよね。お金回りを通じ、それを考える手助けができるのがFPの役割で

あり私の得意とするところなのです」（中川代表）
料金は3万1500円に設定している。初回相談だけなら3150円。あえて有料なのは、実直な中川代表らしい「お客様本位」の考え方があるからだ。
「お客様本位」だから有料「100%満足保証制度」
「相談料を頂くから、無理に商品を売る必要が無いのです。販売しなければ得られない手数料目当てにならないのですから。私は相談の結果、「何も新たに買う必要は無いですよ」という提案になることもよくあるんですよ」（中川代表）
有料な分、「100%満足保証制度」も用意。支払った相談料が受けたサービスに見合わないと判断した場

合、90日以内に申し出れば、全額返金してくれる。実際に適した保険や住まいの購入の提案があった場合は、顧客は10社以上の保険会社、15社のハウスメーカーなどから選べる。株式会社住まいと保険と資産管理との提携によって実現できる豊富なメニューだ。「注文住宅なら、合い見積もりを取ったり、お客様自身が考えられてきた住まいの購入に対してのローン条件などを含めたシミュレーションをしたりできます。FPが間に入るならではの利点です」（中川代表）

相談場所は①同社相談ルーム（お花茶屋）②住まいと保険と資産管理本社（水道橋）③訪問（関東一円）から選べる。時間は平日夜間や土日も可能。今注目の現物不動産への投資経験も豊富なのでこの相談も良い。今回、「サンデー毎日」を見た」と伝えた読者に、初回相談無料サービスを実施するという（12月31日まで）。お問い合わせは左記だ。（加）

【会社データ】
本社 東京都葛飾区堀切7-4-21
TEL 03-36602-9241
事業内容 ㈱ファイナンシャルコンサルティング
http://www.fpcs.jp
Eメール info@fpcs.jp

エフピーコンシヤス

（東京）

人生をFPのシミュレーションで明快に！ 理想的な「住まい」「保険」「資産管理」を

ライフプラン・シミュレーション

- 5つのメリット
- ① 約40年のお金の流れを予測
- ② 貯蓄が底をつく可能性を検証
- ③ 3つの改善策を実行した場合をシミュレーション
↓
「資産運用率UP」「優先順位の低い支出削減」「無理のない収入増加」
- ④ 人生の3大支出「住宅」「教育」「老後」への不安解消
- ⑤ 保険の見直し・資産運用の相談と連携

100%満足保証制度

●サービスに満足できなかった場合、90日以内であれば全額返金

住まい・保険 豊富なメニュー

- 住まいと保険と資産管理と連携
→ 複数の保険会社・ハウスメーカーから選べる
- 合い見積もり・ローン条件のシミュレーションができる

安心して相談できる同社のサービス内容